

Budapest, 2026 május

Referencia: SBSC D BDW2005

**Pozíció megnevezése: üzletfejlesztési munkatárs – raktár-logisztika**

*Munkavégzés helye: Budapest (belváros), heti 2 nap home office lehetőséggel*

Partnerünk a gyógyszer-logisztikára szakosodott, jelentős hazai szereplő, amely 2023-ban átadott, teljesen automatizált magasraktárában (20 000 raklap kapacitás, GDP-minősítésű környezet) most nyitja meg 3PL bérraktározási és kontraktlogisztikai szolgáltatásait külső ügyfelek felé. Az új üzletág piaci bevezetéséhez és felfuttatásához keresünk önállóan, proaktívan dolgozó, „hunter” szemléletű kollégát

## **üzletfejlesztési munkatárs – raktár-logisztika (3PL)**

budapesti munkavégzéssel.

*A pozíciót olyan gyakorlott, üzletszerzésben otthonosan mozgó szakembereknek ajánljuk, akik élvezik az ügyfélkör nulláról történő, rendszerszintű felépítését. Ez egy önálló, egyszemélyes üzletfejlesztői (hunter) szerep – közvetlenül a Beszerzési igazgatónak riportál, közvetlen beosztottak irányítása nélkül. A gyors induláshoz mintegy 300, előre összeállított gyógyszeripari célvállalat listájával és a Beszerzési igazgató személyes támogatásával indul a munka.*

### **Amit kínálunk:**

---

- teljes munkaidős, határozatlan idejű foglalkoztatás stabil háttérű, hazai tulajdonú vállalatnál
- versenyképes alaphér, valamint üzletszerzéshez kötött, teljesítményarányos, negyedéves bónusz
- 13. havi juttatás
- vállalati gépjármű magánhasználattal
- heti 2 nap home office és rugalmas munkavégzés
- támogatott indulás, szakmai fejlődési lehetőség
- kivételes szakmai lehetőség egy új 3PL üzletág saját kezben történő felépítésére

### **Főbb feladatok:**

---

- új, 3PL (bérraktározási és kontraktlogisztikai) ügyfelek aktív, önálló felkutatása, elsősorban a gyógyszeripar és a szabályozott (GDP) szegmens területén – proaktív megkeresés, hideghívás és üzleti networking útján,
- az előminősített célvállalati lista szisztematikus feldolgozása és a döntéshozók elérése,
- teljes értékesítési pipeline felépítése és menedzselése (lead – kvalifikálás – ajánlat – lezárás), folyamatos és fegyelmezett CRM-vezetéssel,
- ügyféligények felmérése és testreszabott raktározási, logisztikai megoldások kidolgozása a belső operáció és a minőségbiztosítás bevonásával (megoldásértékesítés),
- ajánlatok, tenderek és szerződések előkészítése, ár- és feltételtárgyalások lefolytatása, üzletek lezárása,
- SLA-k, díjazási és együttműködési feltételek kialakítása, valamint folyamatos optimalizálása,
- tárgyalások gyártókkal, forgalmazókkal és nagykereskedőkkel, hosszú távú ügyfélkapcsolatok kiépítése és gondozása,
- szoros együttműködés a társterületekkel (operáció, minőségbiztosítás, pénzügy) az ajánlatok megvalósíthatósága és jövedelmezősége érdekében,
- piaci és versenytárs-figyelés, új üzleti lehetőségek azonosítása,
- rendszeres riportálás és vezetői prezentációk készítése.

### Elvárások:

---

- **min. középfokú végzettség és igazolt B2B üzletfejlesztési / értékesítési tapasztalat logisztikai, raktárlogisztikai vagy gyógyszeripari területen**
- bizonyított „hunter” szemlélet: új ügyfélkör nulláról történő, önálló felépítése (nem kizárólag meglévő portfólió gondozása)
- erős tárgyalási, üzletzárási és döntéshozói szintű kapcsolatépítési készség
- magas fokú önállóság, proaktivitás, valamint eredmény- és célorientált szemlélet
- strukturált, rendszerszintű gondolkodás, pipeline- és CRM-fegyelem
- tárgyalóképes angol nyelvtudás szóban és írásban
- MS Office (Word, Excel, Outlook) magabiztos felhasználói ismerete
- B kategóriás jogosítvány és vezetési rutin (vállalati gépjármű, helyszíni ügyféllátogatások)

### Előnyt jelent:

---

- gyógyszeripari vagy más szabályozott (GDP/GMP) környezetben szerzett tapasztalat
- iparági kapcsolatrendszer
- 3PL / kontraktlogisztikai (bérraktározási) értékesítésben szerzett tapasztalat
- meglévő iparági kapcsolatrendszer a gyógyszer- vagy egészségipari szegmensben
- SAP Ariba ismeret
- jártasság automatizált magasraktári vagy WMS-alapú logisztikai megoldások értékesítésében
- felsőfokú, szakirányú (logisztikai vagy gazdasági) végzettség
- azonnali munkakezdés

*Munkáltatóként elkötelezettek vagyunk az esélyegyenlőség mellett. A jelentkezéseket faji, bőrszín szerinti, vallási, nemi, szexuális irányultság szerinti, nemi identitás, nemzetiségi származás és fogyatékoság szerinti megkülönböztetés nélkül bíráljuk el.*

A jelentkezéseket a következő címre kell elküldeni: [application@sbscons.com](mailto:application@sbscons.com), beleértve egy friss önéletrajzot magyar nyelven.

*Minden, az emberi lényekre utaló némenklaturát nemi semlegességként érzékelünk. A hirdetésben szereplő pozíciómegjelölések nemtől függetlenül vonatkoznak minden jelentkezőre. Az olvashatóság érdekében a hímnemű alakot használjuk gyűjtőfogalomként; ez nem jelent semmilyen kizárást vagy preferenciát.*

#### Adatvédelem

*Önéletrajzának és bármely más személyes adatának benyújtásával Ön a GDPR és a hatályos magyar adatvédelmi jogszabályok rendelkezéseivel összhangban elfogadja, hogy személyes adatait az adatkezelési rendszerünkben regisztráljuk. Adatai benyújtása önkéntes. Személyes adatait kizárólag munkaközvetítés céljából használjuk. Személyes adatait harmadik félnek csak akkor adjuk ki, ha megkaptuk az Ön jóváhagyását. Az Ön által megadott személyes adatok kezeléséhez adott hozzájárulását bármikor visszavonhatja. Ha nem ért egyet, ne küldje el önéletrajzát vagy személyes adatait. További információk beszerzése: [info@sbscons.com](mailto:info@sbscons.com)*

Nyilvántartási szám: BP/0701/032907-1/2025-1452